



MAAK HET WAAR. MET KIWITZ.

# WIJ ZOEKEN JOU!

## ACCOUNTMANAGER AFBOUW (FULLTIME)



## WIE ZIJN WIJ?

Het familiebedrijf Kiwitz bestaat als sinds 1954. Kiwitz is gegroeid. Maar van binnen zijn we nog steeds hetzelfde. Een familiebedrijf met korte lijnen en medewerkers met passie voor de bouw, veel technische kennis en vakmanschap. Kiwitz levert een breed assortiment premium kwaliteit producten en is de bouwpartner voor tegelzettersproducten, afdichtingsproducten, beton- en morteltechnologie en vloer- en wandproducten.

Kiwitz is onderdeel van de Kiwitz Groep dat daarnaast bestaat uit: Kiwitz Beton, JAKI, Varistone en Comfort Company.

---

Loopt het sales-bloed door jouw aderen? Krijg jij energie van het opbouwen en onderhouden van klantrelaties? Weet jij, vanwege jouw kennis en ervaring, de wensen en behoeften van je (potentiële) klanten naar boven te halen? Wil jij graag werken in een familiebedrijf met korte lijnen en medewerkers met passie voor de bouw? Dan nodigen we je van harte uit om op deze uitdagende en afwisselende functie te solliciteren.



---

## FUNCTIE

Als accountmanager ben jij het visitekaartje in de regio West-Nederland. In deze functie ben je veel onderweg; iedere dag bezoek jij onze grote én kleine (potentiële) klanten in de regio zoals aannemers, bouwbedrijven en tegelzetbedrijven. Je bespreekt hun plannen en legt snel de verbanden met wat Kiwitz voor hen kan betekenen. Je werkt zelfstandig, plant en organiseert bezoeken en krijgt de vrijheid om zelf proactief en creatief nieuwe klanten te werven.

### **Jouw werkzaamheden bestaan uit:**

- commerciële en technische ondersteuning (advies en demonstraties) van onze producten in de regio West-Nederland
- kansen en de behoeften van (bestaande) klanten in kaart brengen om de relatie te versterken en bestaande business uit te bouwen
- het benaderen en bezoeken van potentiële klanten
- het maken en bewaken van een commercieel plan

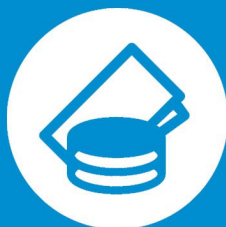




---

## PROFIEL

- Je hebt mbo werk- en denkniveau.
- Je bent een vlotte gesprekspartner doordat je over de juiste kennis beschikt.
- Je luistert naar de klant en zoekt samen met de klant naar oplossingen.
- Je hebt ervaring in een commerciële binnen- of buitendienstfunctie
- Je zorgt ervoor dat je op de hoogte blijft van de nieuwste trends en ontwikkelingen in onze branche.
- Je bent enthousiast en gedreven.
- Ervaring en/of affiniteit met de bouwsector is een pré.



---

## WAT WIJ JOU BIEDEN

- Een uitdagende en afwisselende functie met een hoge mate van zelfstandigheid en eigen verantwoordelijkheid
- Een fijn, hecht team van 15 enthousiaste en ambitieuze collega's
- Marktconforme primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden:
  - Een marktconform salaris
  - Een goede pensioenregeling
  - Volop mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen
  - 28 vakantiedagen (o.b.v. 40 uur)



---

## SOLLICITEREN?

Enthousiast? Dan komen we graag met je in gesprek. Reageren kan door jouw CV en motivatie te mailen naar Marco Koolmees: [vacature@kiwitz.nl](mailto:vacature@kiwitz.nl).

Heb je vragen over de vacature? Neem dan gerust contact op met Marco Koolmees via 06-51104207 of met Hanneke Kiwitz via 06-51899021.

**KIWITZ**